



bpifrance



Nouvelle-Aquitaine
accélérateurs



bpifrance





20 PME

15 ETI

ULTRAPERFORMANTES

De la Grande Région

- + de 400 PME et ETI **accélérées** par Bpifrance sur toute la France
- **24% de croissance** du CA de les 2 premières promotions en 2 ans*
- **94% des dirigeants** recommandent le programme Accélérateur*

C'EST PARTI POUR

24 MOIS
D'ACCOMPAGNEMENT..

**ACCOMPAGNEMENT
COLLECTIF
ET INDIVIDUEL**

**ACCÈS AUX SERVICES
PREMIUM DE
Bpifrance ET DE SES
PARTENAIRES**

EXPERTISE

**INTÉGRATION
DANS UNE
PROMOTION
D'EXCELLENCE**



Tisser un réseau solide au sein d'un groupe d'entreprises performantes



Tirer parti des leviers identifiés
avec des modules complémentaires au choix



Identifier les axes prioritaires de croissance
par la réalisation d'un diagnostic 360°



Nourrir la réflexion stratégique
en participant à des séminaires thématiques

Objectif: Transformer ses ambitions de CROISSANCE

Déroulé
1^{ère} année

Courant T4

Lancement du
Diagnostic d'entrée

Séminaire
#1 ETI
T4

Séminaire
#2 PME
T4

Courant T1/T2

Retours des
Diagnostics d'entrée

Séminaire
#4 PME
T2

Courant T2/T3

Lancement module
complémentaire

2 S 2019

1 S 2020

Lancement des
programmes en
septembre/octobre

Séminaire
#1 PME
T3/T4

Séminaire #3
PME
T1

Séminaire
#2 ETI
T1

CONSEIL

**Diagnostic d'entrée
+ 2 Modules
complémentaires
personnalisés**

- Accompagnement export
- Organisation/RH
- Performance opérationnelle
- Stratégie
- Transformation digitale
- ...

UNIVERSITE

**4 séminaires collectifs
de 2 jours / an (PME)
2 séminaires collectifs
de 3 jours / an (ETI)**

- Conférences
- Tables rondes
- Ateliers « boîtes à outils »
- Moments de networking privilégiés

MISE EN
RELATION

Points réguliers
avec les relais Bpifrance

Rencontres
avec l'ensemble de la
communauté Accélérateur

Services Premium
Welcome, Le Hub, Bpifrance
Excellence...

Nouvelle-Aquitaine
accélérateurs



bpifrance





RENFORCER

les compétences des dirigeants et de leurs comités de direction sur des thèmes stratégiques comme l'innovation, l'international, le marketing digital, le leadership...

CREER

Un esprit de promotion en favorisant des échanges réguliers

FOURNIR

Des outils et des méthodes utilisables au quotidien tout en aidant les participants à prendre du recul en leur transmettant des concepts forts et actualisés, qui les aideront à structurer leur action et stimuler leur capacité d'innovation

1

Des séminaires collectifs

- conférences en plénière,
- des tables rondes favorisant les échanges de bonnes pratiques
- des ateliers interactifs sous forme de COMEX

2

Bpifrance E-learning, une plateforme en ligne dédiée aux dirigeants d'entreprises et porteurs de projet

- tous les thèmes liés à la **gestion et au développement des entreprises**
- des modules **courts et opérationnels**
- des modules conçus par les meilleurs experts pour des **contenus fiables et de haute qualité**

CONTENU

Gratuit

31
modules

126
vidéos

LES VOILETS DU PROGRAMME

**DIAGNOSTIC
360° (PME)**

**CADRAGE
STRATEGIQUE
(ETI)**

OBJECTIFS

- Identifier les enjeux de croissance en vue d'orienter chaque PME vers les outils d'accompagnement les plus adaptés à ses besoins

CONTENU

- Réalisation d'un diagnostic panoramique complet par un conseil piloté par l'équipe « Initiative Conseil » de Bpifrance. Ce diagnostic a pour objet d'identifier les enjeux en termes de :
 - Stratégie
 - Organisation et management
 - Ressources humaines
 - Performance commerciale
 - Performance opérationnelle et industrie du futur (4.0)
 - Innovation
 - Structure & gestion financière
 - Digital et systèmes d'information
 - Export
 - Croissance externe

PROCESSUS

- Validation par chaque entreprise d'un consultant partenaire proposé par Bpifrance
- Réalisation du diagnostic 360°/Cadrage stratégique
- Proposition des modules complémentaires du programme Accélérateur PME les plus adaptés pour répondre aux enjeux et besoins identifiés

PLANNING

- Le diagnostic 360°/cadrage stratégique devra être finalisé au cours du premier semestre du programme



MODULES COMPLEMENTAIRES DE CONSEIL*

STRATÉGIE

Eclairer votre stratégie court et moyen terme

ORGANISATION / RH / MANAGEMENT

Impliquer vos collaborateurs et accélérer la prise de décision

INDUSTRIEL

Optimiser l'efficacité de vos opérations [en cohérence avec le diagnostic *Industrie du Future*]

INDUSTRIE DU FUTUR

Construire votre usine du futur [en cohérence avec le diagnostic *Industrie du Future*]

DIGITAL

Impulser la transformation digitale

SYSTÈMES D'INFORMATION

Optimiser la performance de vos outils

CROISSANCE EXTERNE

Réussir les acquisitions

COMMERCIAL

Renforcer la performance de vos équipes commerciales

MISE EN RELATION GRAND COMPTE

Développer l'appui Grand Compte

INTERNATIONAL

Structurer votre développement International

TRANSMISSION / GOUVERNANCE

Préparer votre transmission

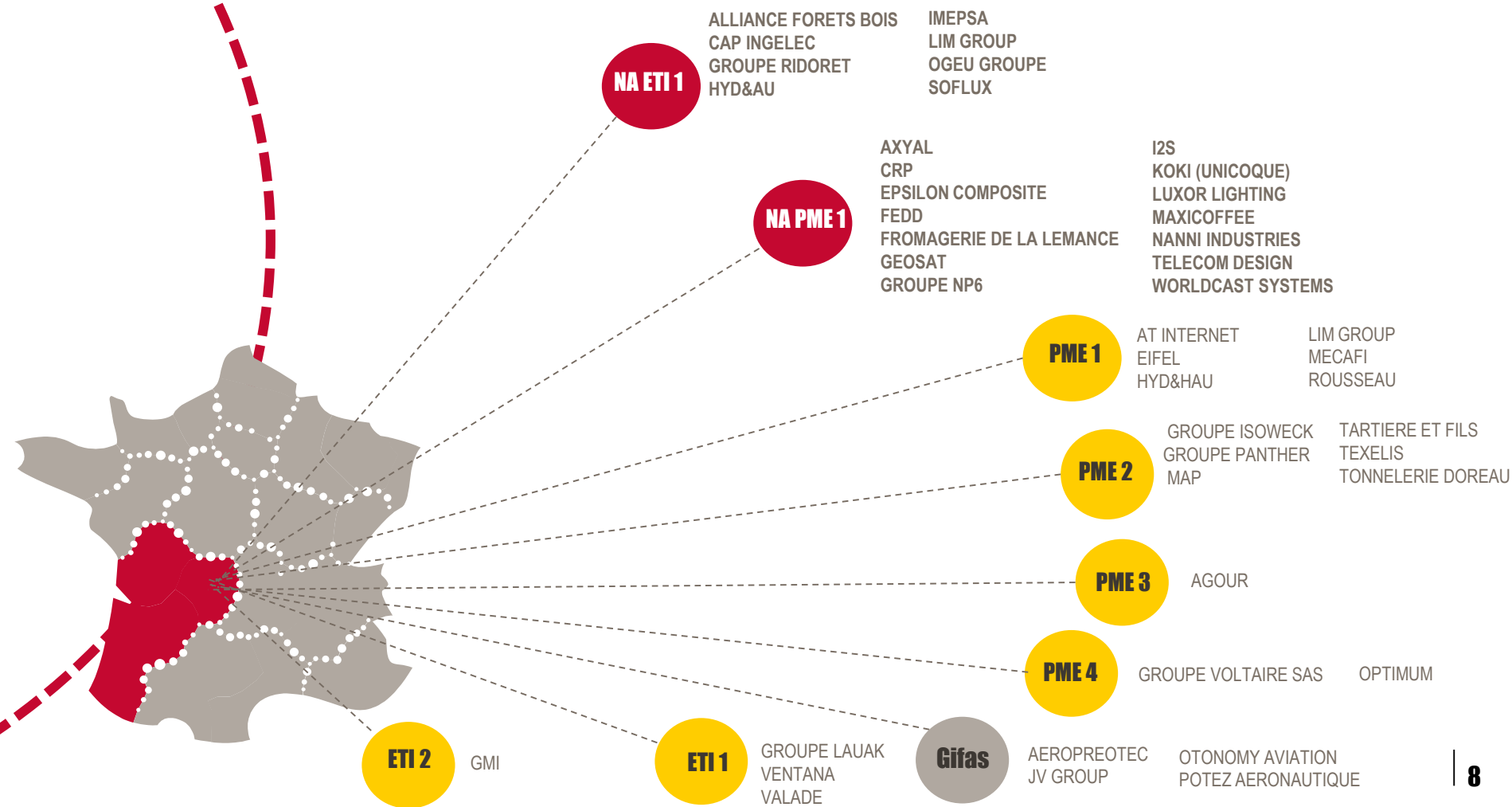
*Personnalisés
selon les besoins
identifiés
lors du diagnostic
360° ou Cadrage

*Liste non
exhaustive

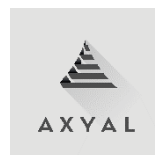
Un réseau de pairs et d'experts

Intégration à la communauté **Accélérateurs**

- 200 membres Accélérateurs PME et ETI nationaux
- 80 membres du Club ETI
- Dont les membres accélérés de la Région Nouvelle-Aquitaine

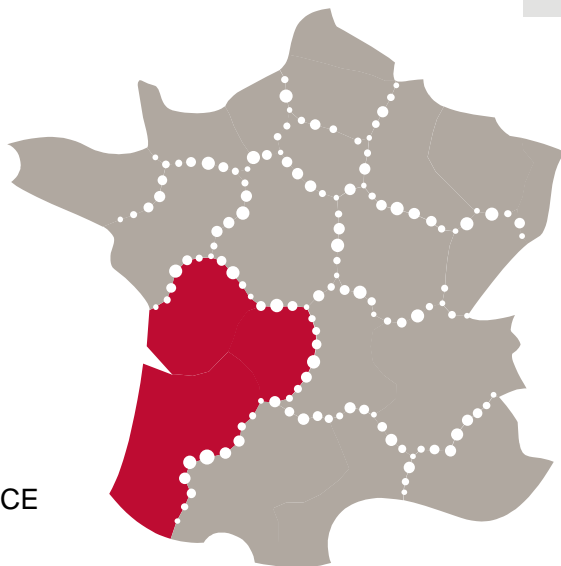


Les 22 membres de la 1^{ère} promotion régionale



8 ETI

ALLIANCE FORETS BOIS
CAP INGELEC
GROUPE RIDORET
HYD&AU
IMEPSA
LIM GROUP
OGEU GROUPE
SOFLUX



14 PME

AXVAL
CRP
EPSILON COMPOSITE
FEDD
FROMAGERIE DE LA LEMANCE
GEOSAT
GROUPE NP6
I2S
KOKI (UNICOQUE)
LUXOR LIGHTING
MAXICOFFEE
NANNI INDUSTRIES
TELECOM DESIGN
WORLDCAST SYSTEMS

